

AUSSENDIENST-MITARBEITER ROH-/HOCHBAU (m/w/d)

Stellenbeschreibung

1. DAS UNTERNEHMEN

Es handelt sich um ein traditionelles in seiner Region bedeutendes Unternehmen, das Groß- und Einzelhandel mit Produkten „rund um den Bau“ betreibt. In Zusammenarbeit mit einer leistungsstarken, bundesweit arbeitenden Gemeinschaft wurde eine hervorragende Marktposition geschaffen.

120 Mitarbeitern arbeiten an acht Standorten entlang des Rheins zwischen Neuwied und Ratingen.

Der Sitz der Niederlassung mit einer Vakanz im Außendienst Roh-/Hochbau befindet sich in Leverkusen oder Bergisch Gladbach.

2. POSITION, AUFGABE UND VERANTWORTLICHKEIT

Der Stelleninhaber wird sich zunächst im Innendienst mit den geschäftlichen Gepflogenheiten des Hauses vertraut machen, um dann professioneller Gesprächspartner sowohl für den Groß- als auch für den Privatkunden im Außendienst zu werden. Dabei hat er so viele Kompetenzen wie möglich, um sein Verkaufsgebiet ergebnisorientiert und selbständig zu leiten. Er ist direkt dem Niederlassungsleiter unterstellt und bildet gemeinsam mit einem Mitarbeiter aus dem Innendienst ein Verkaufsteam.

Aus dem recht umfangreichen Gebiet seiner Außendienst-Tätigkeit sollen folgende Aufgaben hervorgehoben werden:

- durch eigene Akquisition potentielle neue Kunden und Märkte aufspüren,
- Betreuen und Ausbauen des vorhandenen Kundenstammes,
- täglicher Verkauf durch Kundenberatung, Verhandlung und Verkaufsabschluss,
- ständiges Weiterleiten von Informationen an die Kunden,
- Erarbeiten von Vorschlägen zur Sortimentserweiterung,
- angemessenes Behandeln von Reklamationen, selbständiges Erledigen der Korrespondenz.

Ihm steht ein Dienstwagen der Mittelklasse zur Verfügung - auch zur privaten Nutzung.

3. DAS ANFORDERUNGSPROFIL

Ausbildung:

Lehre zum Baustoffkaufmann; es genügt auch jede andere Kenntnis und Erfahrung, die den Interessenten befähigt, die Position auszufüllen.

Berufliche Erfahrung:

Der Interessent sollte bereits einige Jahre als Innendienst-Mitarbeiter idealer Weise im Roh-/Hochbau einer Baustoffhandlung tätig gewesen sein und/oder vertiefte Kenntnisse im Bereich spezieller Baustoffe gesammelt haben, eventuell schon mit Kundenkontakten vor Ort. Es wird der starke Wille vorausgesetzt, im Außendienst tätig zu werden.

Persönlichkeit:

- seriöses, zuvorkommendes Wesen,
- ausgeprägte Kunden- und Marktorientierung,
- Engagement und hohe Einsatzbereitschaft ohne den Blick auf die „Feierabenduhr“,
- selbständiges Arbeiten mit „Blick über den Tellerrand“.

4. DAS ANGEBOT

- Attraktives Gehalt
- Auf uns ist Verlass: Der starke Zusammenhalt ist die Grundlage für unseren Erfolg.
- Während wir jeden Tag für unsere Kunden 100 % geben, sollen unsere Mitarbeiter nicht zu kurz kommen und deshalb erwarten Sie eine umfangreiche Einarbeitung ab dem ersten Tag und diverse Entwicklungsmöglichkeiten
- Ergebnisorientierung ist ein Muss, wird aber auch entlohnt. Über Ihr Gehalt hinaus bieten wir Ihnen freiwillige Sonderzahlungen, Prämien und die Bezuschussung vermögenwirksamer Leistungen
- Kommunikation auf Augenhöhe: Wir schätzen Vorschläge, Wünsche und Ideen unserer Mitarbeiter
- Insgesamt erwartet Sie eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit in einem engagierten, jungen Team sowie moderne EDV und Arbeitsmittel
- Weiterbildung / Schulung / Trainings
- Möglichkeiten für Aufstiegschancen